

San Francisco, empresa de la región que con los años ha generado una relación basada en la confianza y calidad en todos los proyectos desarrollados en el país. Nuestro compromiso hacia nuestros clientes, nos impulsa a trabajar en una mejora continua cada día, mediante la innovación, calidad y seguridad, que ayuden a una mejor calidad de vida, dando tranquilidad a nuestros clientes.

BENEFICIOS:

Somos profesionales capacitados para realizar los trabajos que nos llevan a satisfacer la necesidad de cada familia, preocupados del confort diario y rigiéndonos bajo estándares de calidad normados por la Cámara Chilena de la Construcción. Con esta gestión de Posventa, estamos preocupados cada día del bienestar de nuestros clientes.

PROCEDIMIENTO DE SOLICITUD.

La atención a clientes es directamente con el equipo de posventa, quienes están entrenados en las interrelaciones humanas, dando solución oportuna a las necesidades de nuestros clientes. De no ser subsanadas, se derivan al departamento técnico de la Inmobiliaria. Para contactarse con nosotros, visítenos o escríbanos a:

www.isanfrancisco.cl
posventa@isanfrancisco.cl

Etapas de posventa

ETAPA 01

- SOLICITUD DE ATENCIÓN:
- INGRESO.
 - CONTACTO.
 - COORDINACIÓN.

ETAPA 02

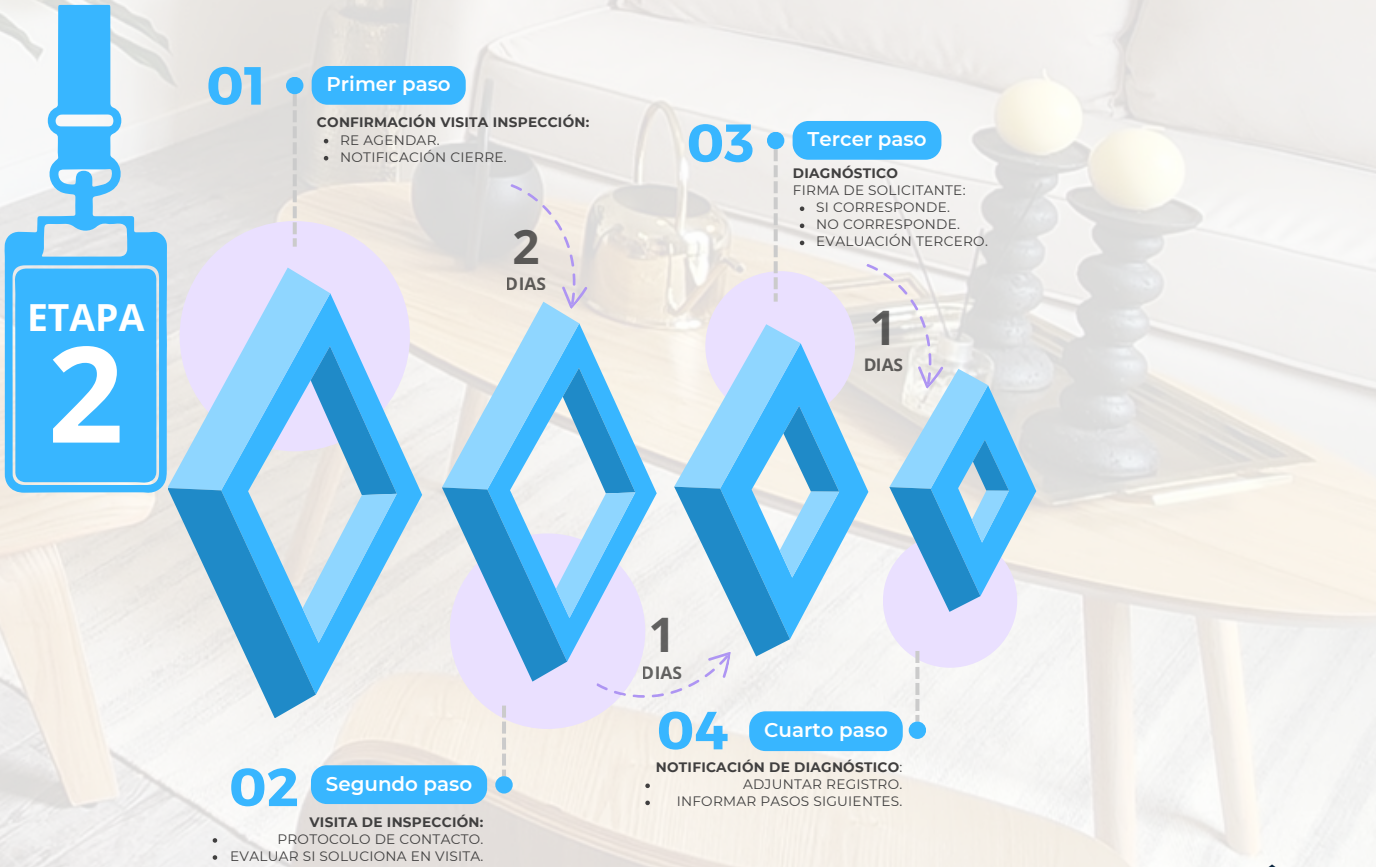
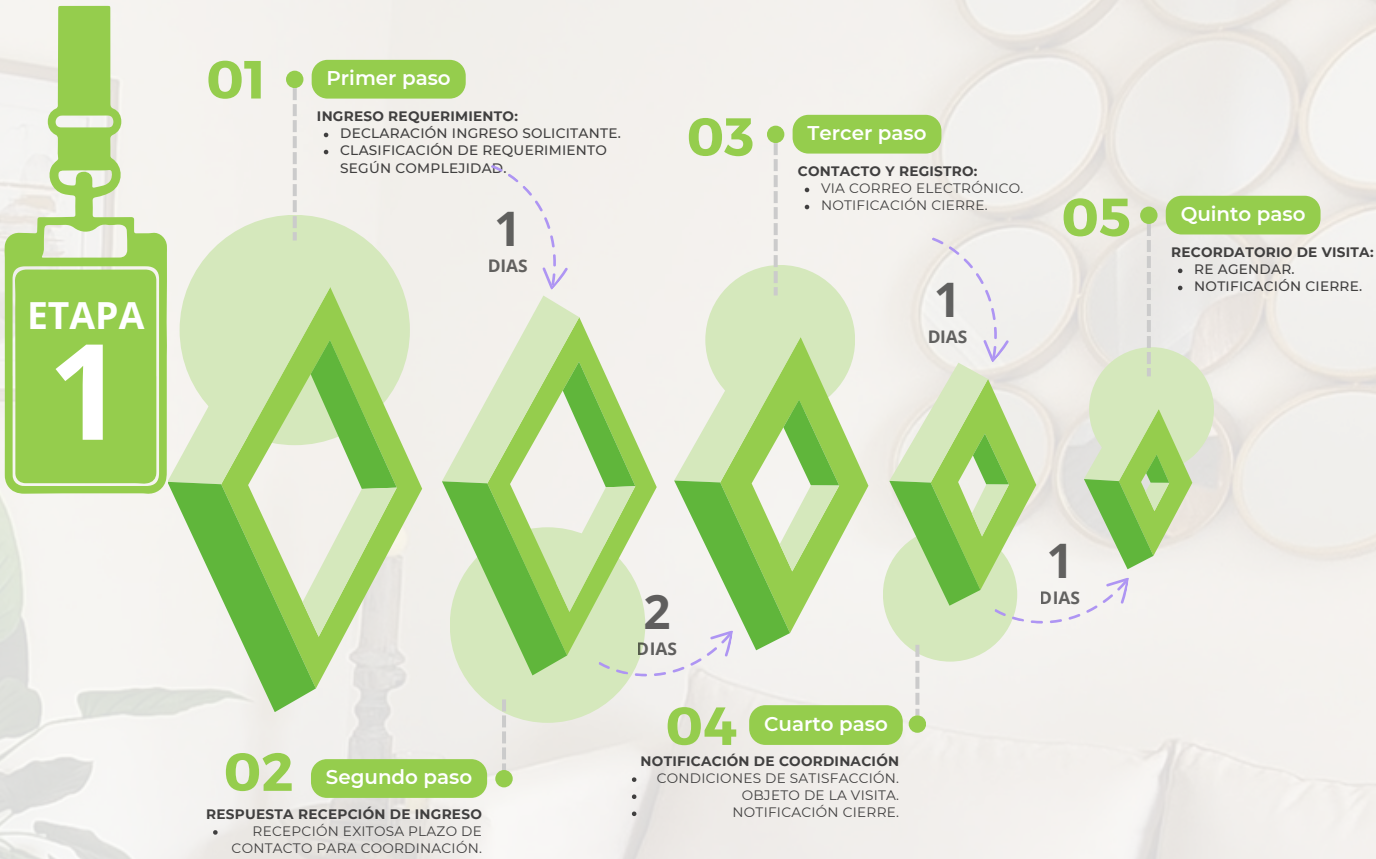
- VISITA DE INSPECCIÓN:
- VISITA.
 - DIAGNÓSTICO.
 - NOTIFICACIÓN.

ETAPA 03

- COORDINACIÓN DE EJECUCIÓN:
- CONTACTO.
 - COORDINACIÓN.
 - NOTIFICACIÓN.

ETAPA 04

- EJECUCIÓN:
- INGRESO PROPIEDAD.
 - EJECUCIÓN.
 - RECEPCIÓN.
 - NOTIFICACIÓN.





Gestión de Posventa



Departamento de Inspección Técnica y Calidad - Departamento de Marketing Grupo inmobiliario San Francisco



*Los plazos de atención pueden variar según la carga laboral del Departamento de Posventa.